

MES verbindet Menschen und Technik seit 1985

Aus langjähriger Erfahrung weiß man beim Verbindungstechnik-Spezialisten MES Electronic, dass es nicht nur auf gute Produkte ankommt. Für den Erfolg spielen Service, Zuverlässigkeit und der richtige Umgang eine ebenso wichtige Rolle.

TEXT: Sabine Wolf, MES Electronic FOTOS: MES Electronic www.EuE24.net/PDF/XXXXXXX



Dass man auch als Distributor in der Nische erfolgreich sein kann, zeigt die Geschichte von MES Electronic. Was im April 1985 unter dem Namen „MES Merkur Elektronik-Bauteile und Systeme“ als Distributor für aktive, passive und elektromechanische Bauteile begann, wird seit Anfang der 90-er Jahre erfolgreich mit der Spezialisierung auf Steckverbinder-Lösungen und Kabelkonfektionen fortgeführt. Mit einer kleinen, aber feinen Linecard bietet MES hochwertige und optimale Steckverbinder-Lösungen – sowohl aus dem Standardprogramm als auch nach kundenspezifischen Anforderungen.

Hier wird jederzeit die Herausforderung angenommen, die bestmögliche Kundenlösung zu finden. Durch das Know-how in der Steckverbinder-Technologie kann MES seine Kunden bereits im Entwicklungsstadium unterstützen.

Weltweit aktiv

Dank eines umfassenden Netzwerks und jahrzehntelanger Erfahrung kann MES heute weltweit auf Produkte und Innovationen just in time zugreifen. MES macht den Markt für seine Kunden transparent, sondieren die Möglichkei-

ten und finden optimale Lösungen, die höchsten Qualitätsansprüchen gerecht werden und wirtschaftlich überzeugen. Aufgrund der langjährigen Erfahrung erkennen die Experten von MES, was Qualität und Zuverlässigkeit ist und was zwar nett und preiswert klingt, den Kunden im Alltag aber nur Probleme bereitet.

- Die Grundlage für die Arbeit von MES sind dabei folgende Prinzipien:
- Innovative und markgerechte Verbindungslösungen
 - Langfristig angelegte Strategien

- Realisierbare Ziele
- Aus Fehlern lernen und sich ständig verbessern
- prompter und umfassender Service und Kompetenz

Kunden begeistern

Das oberste Ziel dieser Philosophie von MES ist es, den Kunden nicht nur zu zufrieden zu stellen, sondern zu begeistern. Und dazu gehört mehr als nur ein umfassendes Produktportfolio, sondern auch die Liebe zum Detail und ein hervorragender Service. Qualität, Zuverlässigkeit

und Umweltschutz sind dabei ebenso selbstverständlich wie ein fairer Umgang mit Kunden, Lieferanten und Mitarbeitern. Dies zeigt sich nicht zuletzt auch in der langjährigen Zusammenarbeit mit den Herstellern Conec, ODU, JST, Lumberg und IMS Connector Systems.

Seit 1985 hat sich bei MES Electronic vieles geändert: Der Name, das Firmengebäude, die Zahl der Mitarbeiter. Gleich geblieben ist aber das Ziel, den Kunden eine optimale Steckverbinder-Lösung zu bieten – und das auch noch mindestens für die nächsten 28 Jahre.

<p>1985 Gründung unter dem Namen „MES Merkur Electronic-Bauteile und -Systeme GmbH & Co. KG“ mit vier Mitarbeitern als Elektronik-Distributor für aktive, passive und elektromechanische Bauteile.</p>	<p>1990 Die heutigen Geschäftsführer Sabine Wolf und Jesus-Angel Fernandez übernehmen die Leitung von MES.</p>	<p>1992 Die Kapazität im Firmengebäude „Merkur“ in der Schwenninger Innenstadt ist ausgeschöpft. MES zieht in das Schwenninger Industriegebiet „Lache-Graben“, wo sich der Hauptsitz der Mutterfirma Jauch Quarz GmbH befindet.</p>	<p>1997 SAP wird als Unternehmenssoftware eingeführt. Damit steigert MES seine Effizienz und Schnelligkeit enorm.</p>	<p>1999 MES wird offizieller Lumberg-Distributor in Baden-Württemberg.</p>	<p>2002 Der Firmenname wird geändert in „MES Electronic Connect GmbH & Co. KG“. Der Hinweis auf das frühere Firmengebäude, das Kaufhaus Merkur, war veraltet; außerdem wollte MES mit „Connect“ seinen Schwerpunkt „Steckverbinder-Spezialist“ hervorheben.</p>	<p>2002 IMS Connector Systems schließt mit MES ein Vertragshändlerabkommen. Ab sofort vertreibt MES die gesamte IMS-Produktpalette.</p>	<p>2005 MES feiert sein 20-jähriges Firmenjubiläum mit 14 Mitarbeitern und vielen Gästen.</p>	<p>2010 MES feiert sein 25-jähriges Firmenjubiläum. Es finden erste Gespräche mit RIA Connect (jetzt METZ Connect) über die Zusammenarbeit statt.</p>	<p>2011 Die MES-Webseite www.mes-electronic.de erfährt einen Relaunch. Kunden werden ab sofort mehr Benutzerfreundlichkeit und Informationsmöglichkeiten geboten. MES vertreibt RIA-Produkte.</p>	<p>2013 Umzug in neue größere Räumlichkeiten ebenfalls im Industriegebiet Lachegraben.</p>
--	--	---	---	--	---	---	---	---	--	--

<p>1985</p>	<p>1989 Ein dauerhafter Erfolg zeichnet sich ab. MES etabliert sich am Markt mit bekannten Marken wie ODU und Conec. Flachkabelkonfektionen werden im eigenen Haus gefertigt.</p>	<p>1990</p>	<p>1991 MES beginnt die Zusammenarbeit mit JST, einer der größten Steckverbinderhersteller weltweit. Heute ist JST der wichtigste und umsatzstärkste Partner von MES.</p>	<p>199x</p>	<p>1997</p>	<p>1998 MES wird erstmals ISO-zertifiziert.</p>	<p>2000 Die erste MES-Webseite www.mes-electronic.de geht online.</p>	<p>2002 MES präsentiert sich auf der electronica erstmals mit einem eigenen Stand - bis dahin war MES immer nur Mitaussteller.</p>	<p>2003 Aufbau und Etablierung der Produktparte Kabelkonfektion mit verschiedenen externen Partnern, die sich auf bestimmte Herstellungsverfahren und Steckverbinder spezialisiert haben. Somit besteht die Möglichkeit, das gesamte MES-Spektrum an Marken auch konfektioniert anzubieten.</p>	<p>2005</p>	<p>2007 MES eröffnet sein heute 4-Mann/-Frau-starkes Vertriebsbüro in der Bundeshauptstadt Berlin.</p>	<p>2010</p>	<p>2012 Mit den Produktschwerpunkten Steckverbinder und Kabelkonfektion ist MES heute ein etablierter und erfolgreicher Nischendistributor. Diese beachtliche Leistung wird von 20 Mitarbeitern erreicht.</p>	<p>2012</p>	<p>2013</p>
-------------	---	-------------	---	-------------	-------------	---	--	--	---	-------------	--	-------------	---	-------------	-------------