

MES_JUBILÄUM

MES-Verkaufsbüro in Berlin überzeugt mit Spezial-Lösungen

Gute zwei Jahre ist es nun her, dass der Steckverbinder-Spezialist MES Electronic Connect in Berlin ein MES-Verkaufsbüro eröffnet hat. Mit Bruno Köpsel (Innendienst) und Elmar Scherer (Außendienst) konnten zwei erfahrene Profis ins Boot geholt werden, die viel Erfahrung mit den Wünschen und Anforderungen der Kunden im neuen Verkaufsgebiet gewonnen hatten. „Denn machen wir uns nichts vor – wenn ein Schwabe bzw. Badener auf einen Sachsen oder Berliner trifft, kann das schon für beide Seiten eine Herausforderung sein“, erläutert Sabine Wolf schmunzelnd diese Entscheidung. Doch die neuen Kollegen sind schon lange ein eingespieltes Team und haben besonders in ganz spezifischen Märkten mit absoluter Flexibilität, Schnelligkeit und sehr viel Kreativität zahlreiche neue Kunden vom

besonderen Leistungsprofil des MES-Teams überzeugen können. So wurden z. B. sehr anspruchsvolle Projekte für die Medizintechnik, die Luft- und Raumfahrt oder die Sicherheitstechnik erfolgreich realisiert. Mit individuell maßgeschneiderten Lösungen für höchste technische Anforderungen. MES-Kabel machen dort einen zuverlässigen Job in Gepäckkontrollanlagen auf Flughäfen, beim Betriebsfunk der Hamburger Hochbahn oder in den Überwachungssystemen öffentlicher Straßen oder Plätzen. Ein wunderbarer Beleg für die Leistungsfähigkeit und das persönliche Engagement des MES-Teams, das auch für schwierigste Aufgaben bestmögliche Lösungen im Sinne des Kunden entwickelt und umsetzt.

Maßgeblich beteiligt an diesem Erfolg sind natürlich auch die MES-Partner. Inzwischen hat sich im neuen Verkaufsgebiet ein kleiner, aber sehr feiner Kreis von spezialisierten Zulieferern entwickelt, der ebenso auf Klasse statt auf Masse das Hauptaugenmerk legt und auftragsbezogen auch kleine oder mittlere Serien fertigt, die auch wirtschaftlich ins Konzept unserer Kunden passen. Gesundes Wachstum und frische Ideen sind die erfolgreiche Basis für unser Verkaufsbüro in Berlin. Und zufriedene Kunden sind schließlich die beste Motivation. Überzeugen Sie sich selbst. Bruno Köpsel und Elmar Scherer freuen sich auf Sie, Telefon: +49 (0) 30 / 3142 6699 und +49 (0) 30 / 3142 6986.



GRUPPE DREI® 1009

MES SAGE

MES Electronic Connect GmbH + Co. KG – Ihr Steckverbinder-Experte

Seite 2

Für 'n Appel und 'n Ei...



Seite 2/3

MES_IMAGEBROSCHÜRE

Wir verbinden Mensch und Technik

Seite 3

MES_PRODUKT-TIPPS

JST- und Steripower-Neuentwicklungen

Seite 4

MES_JUBILÄUM

2 Jahre Berlin!

Beachten Sie unser Gewinnspiel auf der Rückseite!

Gewinnspiel für hippe Kunden

Zu gewinnen gibt es diesmal 3 stylische iPod nano mit 16 GB Speicher, neuer Video-funktion und UKW-Radio im Wert von je 169,- Euro! Mitmachen lohnt sich!

Und so einfach geht's: Auf www.mes-electronic.de gehen, Formular ausfüllen und gewinnen!



IMPRESSUM

MESsage wird herausgegeben von der MES Electronic Connect GmbH & Co. KG
In der Lache 24, D-78056 VS-Schwenningen, Telefon 0 77 20/94 5-2 00, Fax -1 08, www.mes-electronic.de
Bildnachweis: MES Electronic Connect GmbH & Co. KG, GRUPPE DREI®, fotolia.de, Apple.
Das Heft erscheint halbjährlich und wird kostenlos abgegeben. Auflage: 2.500 Exemplare

MES_PARTNER





Knusprige Ente

Wer kennt das nicht: Mittags oder abends mal rüber zum „China-Mann“, um leichtes und frisch zubereitetes asiatisches Essen zu genießen. Reis, Gemüse, Geflügel oder Fisch – man hat das Gefühl, was Gutes für sich getan zu haben. Aber haben Sie sich dabei eigentlich schon mal gefragt, warum die Speisen bei uns im Asia-Restaurant wesentlich mehr kosten als in China? Wahrscheinlich nicht – und alle können sich bestimmt auch vorstellen, dass es dafür einige gute Gründe geben muss... Umso mehr verwundert es, dass gerade in unserer Branche immer mehr Kunden deutschen Service zu asiatischen Preisen wünschen. Wir versuchen in dieser Ausgabe der MESsage, uns diesem Thema anzunähern, um mehr Verständnis für die Situation der deutschen Distributoren zu schaffen. Lesen Sie hierzu weiter auf dieser Seite...

Sabine Wolf und Jesus Angel Fernández

MES_TITELTHEMA

Deutscher Service zu asiatischen Preisen?!

Speziell in unserer Branche werden wir mit billigen Produkten aus Fernost geradezu überschwemmt. Wie leichtfertig da oft mit Prüf- und Qualitätszeichen umgegangen wird, sieht man an den Warnmeldungen, wenn das Kind schon in den Brunnen gefallen ist.

Was kostet es, Kosten zu sparen, ist eine Frage, die hier gestellt werden muss. Denn Qualität und Sicherheit nach deutschem Standard bedeutet Erfahrung und Knowhow auf höchstem Niveau – und das kann es nicht zum Nulltarif geben.

Schaut man auf die Schreibtische des MES-Teams, finden sich Rahmenbeschaffungsverträge, Lieferantenrichtlinien, Qualitätssicherungsvereinbarungen, Einkaufs- und Bestellbedingungen, Codes of Conduct, Umweltrichtlinien, Geheimhaltungsvereinbarungen, Transport- und Verpackungsvorschriften, Selbstauskünfte usw. All das muss überprüft, verhandelt und im Sinne des Kunden unterschrieben werden.

Weitere Aufgaben beinhalten Kundenanfragen zu verbesserten Zahlungskonditionen, kostenfreien Versandbedingungen, Preisreduzierungen laufender Aufträge, Konsignationslagern, Ver-

längerungen von Rahmenvertragsfristen oder kundenspezifischen Etikettierungen. Auch das erfordert kritische Überprüfung auf Machbarkeit und eine Entscheidung im Sinne der Ziele unserer Kunden. Ein weiterer wesentlicher Bereich



der MES-Serviceleistungen ist der „Technische Support“. Da finden sich Dokumente zu Materialfreigaben, Erstmusterprüfberichte, Prüfprotokolle, RoHS-Konformitätserklärungen, Anfragen zur REACH-Verordnung und IMDS-Eintragen. Wichtige Unterlagen, die entsprechend recherchiert und abgewickelt werden müssen, um Qualität und Sicherheit zu gewährleisten. Diese Aufgaben erfüllt das MES-Team im

Hintergrund des eigentlichen Kerngeschäftes als Lieferant für hochwertige Verbindungstechnologie. Denn natürlich wird die gewünschte Ware auch auf die Minute in exakter Stückzahl und Topqualität zum Kunden geliefert – zu einem sehr wirtschaftlichen Preis, der ins Konzept unserer Kunden und Partner passt.

Irgendwo auf der Welt findet man ein Bauteil bestimmt noch billiger – aber welchen Preis zahlt der Kunde am langen Ende tatsächlich? Und bekommt er wirklich geprüfte Qualität bis ins Detail? Wir – und das zeigt die Erfahrung – glauben das nicht.

Den Service, den wir für unsere Kunden erbringen, gibt es nicht an jeder Ecke und schon gar nicht bei den vielen Anbietern aus Fernost im Internet. MES-Kunden und -Partner schätzen den einzigartigen „All-Inclusive-Service“ und honorieren persönliches Engagement für Qualität und Sicherheit. Denn billig bedeutet noch lange nicht gut. Und wer will schon am langen Ende erheblich draufzahlen, nur weil im Vorfeld an Sorgfalt und kritischer Prüfung gespart worden ist? Service hat eben seinen Wert. Überzeugen Sie sich selbst.

MES_PRODUKT-TIPP

JST

JST hat wieder zwei Neuentwicklungen auf den Weg gebracht, die wir Ihnen heute gerne vorstellen möchten.

Baureihe ZF/ZFW: IDC Wire-to-Board, Raster 1,5 mm: Sicher verriegelbares Stecksystem mit Zugentlastung, das trotz der niederen Steckkraft sehr stabil und zuverlässig im Einsatz ist. Vielseitig einsetzbar, da ein- und doppelreihige Stiftleisten in gerader Version verfügbar sind. Die einreihige Stiftleiste kann auch als „side entry type“ geliefert werden.



Baureihe XNI: Crimp Wire-to-Board, Raster 2,5 mm: Aktiv verriegelbares Stecksystem, das über diverse Gehäusefarben sowie die Polarisierungsnase am Gehäuse kodierbar ist. Durch eine fühlbare Sperre wird gewährleistet, dass der Kontakt erst bei korrekter und vollständiger Verbindung zustande kommt.



MES_PRODUKT-TIPP

Gesundheit!

Winterzeit ist Grippezeit – und wieder steht man vor der Frage, wie man sich optimal schützen kann.

Außer einer Impfung oder der Stärkung des Immunsystems durch eine vitaminreiche Ernährung, körperliche Abhärtung und eine geregelte, möglichst stressfreie Lebensweise, spielt auch die Händedesinfektion eine nicht unerhebliche Rolle – besonders in medizinischen oder lebensmittelverarbeitenden Bereichen.

Hierfür entwickelte die Firma Steripower ein Gerät zur berührungslosen Händedesinfektion. Es handelt sich um einen Dispenser im Netz- oder Akkubetrieb, der über einen Sensor beim Einführen der Hände eine individuelle Applikationsmenge der Desinfektionsflüssigkeit auf beide Hände flächendeckend aufsprüht.

Im Inneren des Gerätes befindet sich eine entsprechende Elektronik, in der verschiedene MES-Kabelkonfektionen für eine sichere Verbindung sorgen – wie Canan Özbasaran, die zuständige MES-Kollegin, hier auf dem Foto zeigt.



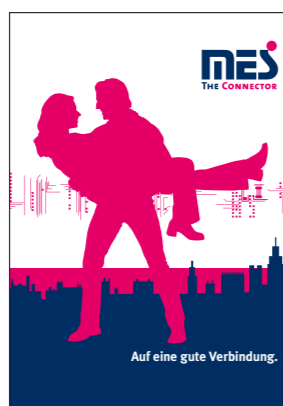
Weitere Informationen finden Sie unter www.steripower.com.

MES_MENSCH UND TECHNIK

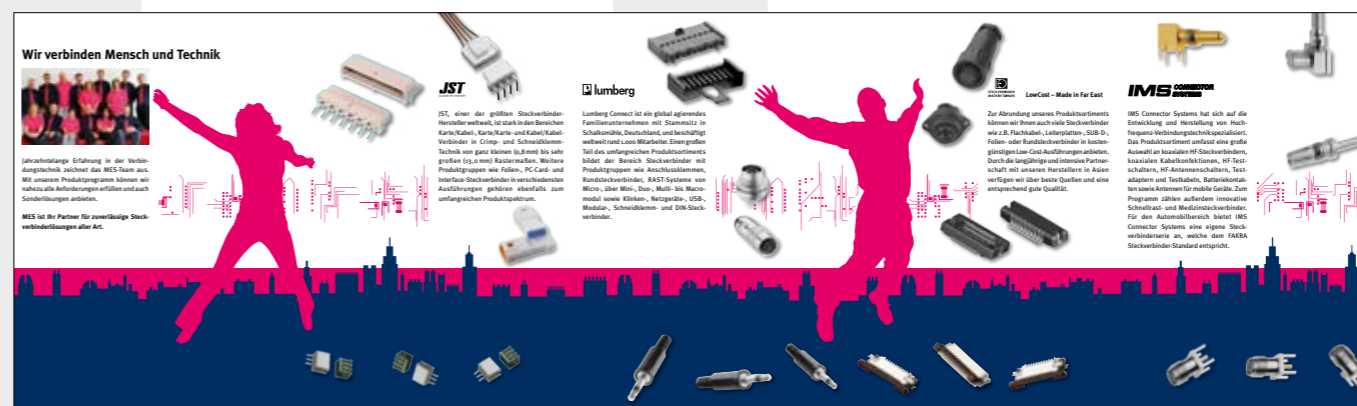
Unsere neue Imagebroschüre

Wir verbinden Mensch und Technik

Wir kümmern uns um beste Verbindungen. Das gilt für die Technik, auf die Sie sich in puncto Qualität und Lieferfähigkeit jederzeit verlassen können, und die Menschen, für die wir uns rund um die Uhr engagieren. Weil wir Spaß haben an unserer Arbeit und weil wir gerne neue Menschen kennen-



lernen, die gute Verbindungen zu schätzen wissen. Ihr MES-Team ist seit Jahrzehnten der vertrauensvolle Partner für Verbindungstechnik und macht so ziemlich alles möglich, was möglich ist. Probieren Sie's aus und fordern Sie die neue Broschüre an. Da finden Sie ein kom-



plettes Lieferprogramm, das keine Wünsche offen lässt und viele neue Ideen, die Sie zu neuen Lösungen inspirieren.

Wir freuen uns auf Sie. Ihr MES-Team